



CURSO COACH

- Información del curso:
- Idioma: Español
- 46 clases y 12 horas de contenido
- Online y a tu ritmo
- Garantía de 7 días
- Certificado de conclusión

OBJETIVOS

El entrenamiento en línea que te llevará paso a paso a descubrir tu Nicho de Coaching y definir tu Modelo de Negocios par que puedas transformar vidas y vivir tu legado como Coach.

MÓDULO 1: PREPARÁNDONOS PARA EL VIAJE

- ¿Por qué no funciona?
- Lo que realmente te convierte en un Coach
- NO MÁS EXCUSAS: Si defiendes tus limitaciones, puedes quedártelas
- ¡CUIDADO! Las trampas más comunes del Coach Novato
- Lo que realmente quiere tu cliente.
- NIVELES DE INVOLUCRAMIENTO: 5 tipos de Coaches

MÓDULO 2: ENCONTRANDO UN PROPÓSITO

- ¿Por qué un Nicho?
- Tu esencia
- Tu pasión
- Una causa más grande que tú: Primera parte
- Una causa más grande que tú: Segunda parte
- Valida tu nicho
- ¿Quién eres tú para coachear a tu nicho?
- Marca o marca personal
- El oxígeno o la gasolina de tu negocio de coaching.

MÓDULO 3: CONECTANDO CON TU CLIENTE

- Tu cliente ideal
- Formulario B2C
- Formulario B2B
- Sueños, soluciones, problemas y pesadillas
- Invocando a tu cliente ideal
- Polarizando a tu cliente
- Niveles de consciencia de tu cliente ideal
- Tu historia

MÓDULO 4: MÁS QUE UNA PROFESIÓN, UNA FORMA DE SER

- Eres una obra de arte
- El poder de la vulnerabilidad
- ¿Quién estás siendo?
- Desarrollando tu autoestima profesional
- ¿Cuanto vale el coaching? Tu relación con el dinero
- Enamórate del negocio del coaching.

MÓDULO 5 - ESTRUCTURANDO UN DISCURSO PODEROSO

- ¿Y cómo se conocieron? : Out-bound Marketing vs In-bound Marketing
- Coach Profesional vs Coach Exponencial
- No tech: Voz en voz
- High Tech: Marketing Digital
- Roles en la Industria del Coaching
- Negocios Complementarios al Coaching
- Sociedades y Alianzas

- Creación de Programas
- Presencial vs Virtual
- Las 4 Modalidades
- ¿Cuánto vale tu Programa?
- No solo se paga con dinero
- La Fórmula Secreta de Impact4Coaching

MÓDULO 6: DISEÑANDO EL FUTURO HOY

- TU VISIÓN A FUTURO: Hora de soñar
- Claridad profunda para tu negocio de coaching
- Tu brecha de aprendizaje
- Tu plan de acción pon los pies en la tierra
- los hábitos de un coach exitoso, la mente en el presente

MÓDULO 7: CREANDO MOMENTUM

- Hackeando el Flow en tu carrera de coaching
- Manejando tus recursos internos
- Invoca el Poder del Mastermind
- LEAN: Emprendiendo con la menor cantidad de Tiempo, Dinero, Esfuerzo y Riesgo posible
- FIN: Esto apenas comienza

Todos los negocios conllevan riesgos y esfuerzos y acciones masivas y consistentes. Si no está dispuesto a aceptar eso, NO OBTENGA ESTE CURSO. Al enviar su dirección de correo electrónico y número de teléfono en este sitio web, usted está autorizando a nuestra empresa a enviarle mensajes informativos y promocionales por correo electrónico, llamadas telefónicas y mensajes de texto. Todos los ingresos y representaciones de ingresos son solo declaraciones aspiracionales de su potencial de ganancias. El éxito, los testimonios y otros ejemplos utilizados son resultados excepcionales y no típicos, y no pretenden ser ni son garantía de que usted u otros logren los mismos resultados. Los resultados individuales siempre variarán y los tuyos dependerán por completo de tu capacidad individual, ética de trabajo, habilidades y experiencia comercial, nivel de motivación, diligencia al aplicar los conocimientos transmitidos, la economía, los riesgos normales e imprevistos de hacer negocios y otros factores. Educ@cion online no es responsable de sus acciones. Usted es el único responsable de sus propios movimientos y decisiones, y la evaluación y el uso de nuestros productos y servicios se deben basar en su propia diligencia debida. Usted acepta que este curso no es responsable ante usted de ninguna manera por sus resultados en el uso de los productos y/o servicios que usted adquiere.